



Marketing y Compraventa Internacional

.....
Ajustado a COMM0110



Duración:
710 horas



Facilidades
de pago



Prácticas
en empresas



Certifica
tus estudios

¡No pongas fronteras
a tus conocimientos
de marketing!



femxa
escuelas profesionales

Descripción

Manejar con acierto las operaciones de compra y venta internacional supone un reto para las empresas de hoy en día. La globalidad de las gestiones y la necesidad de buscar nuevos mercados genera que las empresas busquen profesionales especializados en este ámbito, y que estén absolutamente formados en mercados, políticas de marketing, planes de negocio, documentación especializada, sin olvidar de que deben conocer idiomas.

Este curso está ajustado al Certificado de Profesionalidad COMM0110 y cuenta con una carga lectiva de 710 horas.

Con tu titulación de Femxa y el aval de **AECEM (Asociación Española de Consultores de Empresa)**, garantizarás tus conocimientos y capacitación. Además, dispondrás de máxima flexibilidad para poder compaginar tus estudios con tus necesidades diarias, a la vez que contarás con la ayuda de tutores pedagógicos y especialistas.

Titulación y avales

Los alumnos que superen esta formación, obtendrán un **diploma expedido por Femxa y avalado por AECEM (Asociación Española de Consultores de Empresa)** que certifica el correcto aprovechamiento del curso.



Titulación Oficial del Ministerio de Educación, Formación Profesional y Deportes

Una vez finalizado el curso, podrás obtener, si cumples los requisitos, un Título oficial de Formación Profesional de Grado C (Certificado de Profesionalidad) con validez en todo el territorio nacional.

Desde Femxa Escuelas Profesionales te asesoraremos en todo el proceso de Acreditación de Competencias de tu Comunidad Autónoma para la solicitud de tu Título Oficial.

Según la nueva Ley Orgánica de Formación Profesional, los módulos formativos de los certificados de profesionalidad han pasado a formar parte del catálogo de Formación Profesional, por lo que, al superar la formación equivalente al módulo formativo MF1009_3 - Negociación y compraventa internacional, que acompaña a este curso, también obtendrás directamente el siguiente Título oficial de Formación Profesional de Grado B, con validez en todo el territorio nacional:

» **Título oficial de la Unidad de Competencia UC1009_3 Asistir en los procesos de negociación y ejecución de las operaciones de compra-venta internacional de productos/servicios**, que convalida parte del Certificado de Profesionalidad:

- COMM0110 Marketing y Compraventa Internacional

y del Título de Formación Profesional:

- Técnico Superior en Comercio Internacional



x x x x x x

¿Qué vas a aprender?

x x x x x x

Temario

- » **Sistemas de información de mercados.**
 - Entorno e información de mercados.
 - Investigación y recogida de información de mercados.
 - Tratamiento y análisis de la información de mercados.
 - » **Marketing-mix internacional.**
 - Políticas de marketing internacional.
 - Plan e informes de marketing internacional.
 - » **Negociación y compraventa internacional.**
 - Información y gestión operativa de la compraventa internacional.
 - Negociación y contratación internacional.
 - » **Inglés profesional para comercio internacional.**
 - Inglés oral y escrito en el comercio internacional.
 - Documentación en inglés para el comercio internacional.
 - » **Lengua extranjera profesional, distinta del inglés, para comercio internacional.**
 - Lengua extranjera oral y escrita, distinta del inglés, en el comercio internacional.
 - Documentación en lengua extranjera, distinta del inglés, para el comercio internacional.
- 



x x x x x x

¿Qué vas a aprender?

x x x x x x

Y además...

Completa tu formación con los siguientes cursos anexos sin coste adicional:

Argumentación y Objeciones en el Proceso de Venta. Con este curso podrás mejorar tus habilidades comerciales, conocerás las mejores técnicas de comunicación centrada en la atención y el servicio al cliente y aprenderás a aplicar las técnicas de marketing orientadas a la venta y a la negociación.

Comunicación Persuasiva. Este curso te permitirá adquirir los conocimientos necesarios para mejorar tus habilidades comunicativas logrando incrementar tu inteligencia emocional y tu capacidad de persuasión, ayudándote a conseguir generar influencia positiva en tus comunicaciones.

Internacionalización de Pymes: Gestión del Transporte y Aduanas. Entra de lleno en el mundo del transporte internacional e identifica los factores que intervienen en el proceso logístico de internacionalización de las pymes, además, obtendrás un Título certificado por la Universidad Nebrija, una de las instituciones académicas más prestigiosas de nuestro país.



x x x x x x

Salidas profesionales

x x x x x x



» Ocupaciones y puestos de trabajo relacionados

Al acabar nuestra formación, podrás desarrollar tu actividad profesional en el departamento de exportación e importación de cualquier empresa que se dedique a la intermediación del comercio internacional, tales como agencias transitarias, comerciales, de aduanas, compañías que centren en el asesoramiento comercial, importadores, exportadores, distribuidores-comercializadores, asociaciones, instituciones, y otros organismos gubernamentales y no gubernamentales que realicen transacciones internacionales.

Nuestro curso te ayudará a encontrar una salida profesional ejerciendo como:

- Técnico en comercio exterior.
- Agente comercial internacional..
- Técnico/a de marketing internacional.
- Técnico/a de venta internacional.
- Asistente al departamento de operaciones comerciales internacionales.



x x x x

x x x x x

**Formamos
tu futuro**

x x x



Metodología educativa

Nuestra metodología online, con ayuda de material impreso y tutorías personales, está pensada para que tú, como alumno, adquieras un nivel de conocimiento adecuado a tu ocupación profesional. Te ofrecemos un alto grado de interactividad y seguimiento que sirve de refuerzo al aprendizaje y a la asimilación de la información.

100% flexible

El ritmo y el itinerario didáctico del curso están diseñados para que puedas conciliar la formación con tus responsabilidades personales y laborales. Podrás acceder al curso cuándo y desde donde quieras (24/7), solo necesitas un ordenador con conexión a internet.

Además, recibirás el material didáctico impreso en tu domicilio o, si lo prefieres, puedes recogerlo en nuestro centro Femxa más cercano, ¡tú eliges!

Tutor personal

Desde el primer día que formes parte de Femxa Escuelas Profesionales, te asignaremos un tutor personal que te guiará durante tu proceso formativo y con el que podrás realizar tutorías presenciales en tu centro Femxa más cercano, además de contactar a través de la plataforma, por teléfono o por email.

Con tu tutor personal podrás reforzar aquellas competencias necesarias para que tu formación sea la adecuada.

Campus virtual

Utiliza tu propio campus virtual para acceder a todo el material teórico, participar en foros de debate, contactar con tu tutor personal o interactuar con otros alumnos.

- ▶ Intuitivo y fácil de usar
- ▶ Disponible 24/7
- ▶ Recursos multimedia
- ▶ Herramientas de comunicación
- ▶ Soporte técnico profesional y ágil

