## Estrategias de dirección de equipos de trabajo

Formación online • 60 horas de duración

femxa

### CARACTERÍSTICAS

# Objetivo principal del curso

Adquirir las técnicas y herramientas más útiles para mejorar los procesos de comunicación en los entornos de trabajo, trabajo en equipo y negociación.







Apoyo y asesoramiento continuo



Formación online (bonificable hasta el 100%)



1

#### LA COMUNICACIÓN.

- 1.1. La comunicación.
- 1.1.1. La comunicación en la sociedad.
- 1.1.2. Áreas de influencia en la comunicación.
- 1.1.3. Los 5 mitos de la comunicación.
- 1.1.4. Comunicación & Información.
- 1.1.5. Traspaso de información.
- 1.1.6. Perdida de carga informativa.
- 1.1.7. Elementos de la comunicación.
- 1.1.8. Contexto.
- 1.1.9. Retroalimentación.
- 1.1.10. Tipos de comunicación.
- 1.1.11. Axiomas de la comunicación.
- 1.1.12. Barreras de la comunicación.
- 1.1.13. Comunicación verbal.
- 1.1.14. Requisitos del lenguaje.
- 1.1.15. Expresiones que dificultan la comunicación.
- 1.1.16. La escucha activa.
- 1.1.17. Técnica escucha activa: Lenguaje verbal.
- 1.1.18. Técnica escucha activa: Lenguaje no verbal.
- 1.1.19. Comunicación formal e informal.
- 1.1.20. Direccionalidad de la comunicación.
- 1.1.21. Tipos de organización según su estilo de comunicación.
- 1.1.22. Comunicación interna y externa.
- 1.1.23. Comunicación externa.
- 1.1.24. Comunicación interna y corporativa.
- 1.1.25. Objetivos de la comunicación interna

- 1.2. Plan de comunicación Interna.
- 1.2.1. ¿Qué entendemos por Plan de Comunicación interna?
- 1.2.2. Protagonistas del plan de comunicación.
- 1.2.3. Fases del plan comunicación.

#### 2

#### TRABAJO EN EQUIPO

- 2.1. Trabajo en equipo.
- 2.2. ¿Cuál seria el objetivo general?
- 2.3. Equipo de trabajo.
- 2.4. Características del trabajo en equipo.
- 2.5. Para ello necesito... (I).
- 2.6. Grupo vs equipo.
- 2.7. Todos los miembros deben...
- 2.8. Para fomentar el trabajo en equipo...
- 2.9. Curva de rendimiento del equipo.
- 2.10. Retos de los equipos.
- 2.11. Al inicio de la formación del equipo.
- 2.12. Roles de grupo.
- 2.13. Roles facilitadores.
- 2.14. Roles negativos.
- 2.15. Rol de líder.
- 2.16. El líder.
- 2.17. Conducta de líder.
- 2.18. Las estrategias del líder.
- 2.19. Conducta grupal.
- 2.20. ¿Por qué fallan los equipos?
- 2.21. Consejos para tu equipo.
- 2.22. Reuniones eficaces: Preparación.
- 2.23. Reuniones eficaces: Convocatoria.
- 2.24. Reuniones eficaces: Dirección.
- 2.25. Reuniones eficaces: Seguimiento (Acta).
- 2.26. Reuniones eficaces: Objetivos.
- 2.27. Reuniones eficaces: Toma de decisiones.
- 2.28. Reuniones eficaces: Tiempo.
- 2.29. Técnicas de dinamización de reuniones y toma de decisiones.

#### 3

#### **TOMA DE DECISIONES.**

- 3.1. Toma de decisiones.
- 3.2. Problema/decisión.
- 3.3. Tipos de decisiones

- 3.4. Estilos de decisión.
- 3.5. La racionalidad y las decisiones.
- 3.6. Toma de decisiones en grupo.
- 3.7. Eficiencia/Eficacia.
- 3.8. Técnicas de planificación.
- 3.9. Etapas del proceso de toma de decisiones.
- 3.10. Proceso de la toma de decisiones.
- 3.11. Diagrama de espina de pescado.
- 3.12. Diagrama de Pareto.
- 3.13. Generación de alternativas.
- 3.14. Ejemplo de hoja de planificación.
- 3.15. Técnicas de toma de decisiones grupales.
- 3.16. Técnica del grupo nominal.
- 3.17. Brainstorming.
- 3.18. La selección ponderada.



#### LA NEGOCIACIÓN.

- 4.1. La negociación.
- 4.1.1. Que es el conflicto.
- 4.1.2. ¿Qué es la negociación?
- 4.1.3. Tipo de negociador.
- 4.1.4. Estilos de negociación.
- 4.1.5. Fases de la negociación.
- 4.1.6. Planificación.
- 4.1.7. Desarrollo.
- 4.1.8. Cierre.
- 4.1.9. Estrategias de negociación.
- 4.1.10. Pasos de la negociación por intereses.
- 4.1.11. ¿Qué es la Facilitación?
- 4.2. Las tácticas.
- 4.2.1. Tipos de tácticas.
- 4.2.2. Lenguaje y negociación.
- 4.2.3. Asertividad.
- 4.2.4. Lugar de negociación.
- 4.2.5. Negociar en nuestro terreno.
- 4.2.6. Negociar en su terreno.
- 4.2.7. Negociar en terreno neutral.

### **METODOLOGÍA**



#### 100% ONLINE. FLEXIBILIDAD

Nuestra **metodología online** está pensada para que tú, como alumno, adquieras un nivel de conocimiento adecuado a tu ocupación profesional. Te ofrecemos un nivel alto de interactividad que sirve de refuerzo al aprendizaje y a la asimilación de la información.

Una vez confirmado el pago, formalizaremos tu matrícula en el curso y, el día del inicio (miércoles o viernes), recibirás un correo electrónico con tus claves de acceso al **Campus Virtual.** 

Además, el ritmo y el itinerario didáctico del curso están diseñados para ser conciliados con tus responsabilidades personales y laborales. ¡Tú organizas tu tiempo!

#### ¿Qué te vas a encontrar?

Una vez dentro del Campus, podrás descargar y estudiar el material didáctico, ver videotutoriales explicativos, participar en foros de debate, plantear tus dudas a tu tutor personal, leer documentación complementaria, realizar las actividades o interactuar con otros alumnos.



**Fácil de utilizar:** no se necesitan conocimientos específicos de informática para realizar el curso. Nuestra plataforma online te guiará paso a paso en todo el proceso de formación.



**Tutor personal:** resuelve todas tus dudas en directo en horario de tutorías o consulta con tu tutor personal a través de email.



**Desde cualquier dispositivo:** sin desplazamientos. Estés donde estés, con tus claves de acceso podrás hacer el curso desde cualquier ordenador.



**Vídeos y herramientas multimedia:** foros, chats, casos prácticos y múltiples vídeos que harán que tu aprendizaje sea mucho más ameno.



Disponible las 24 horas: se puede acceder al curso en cualquier momento del día.



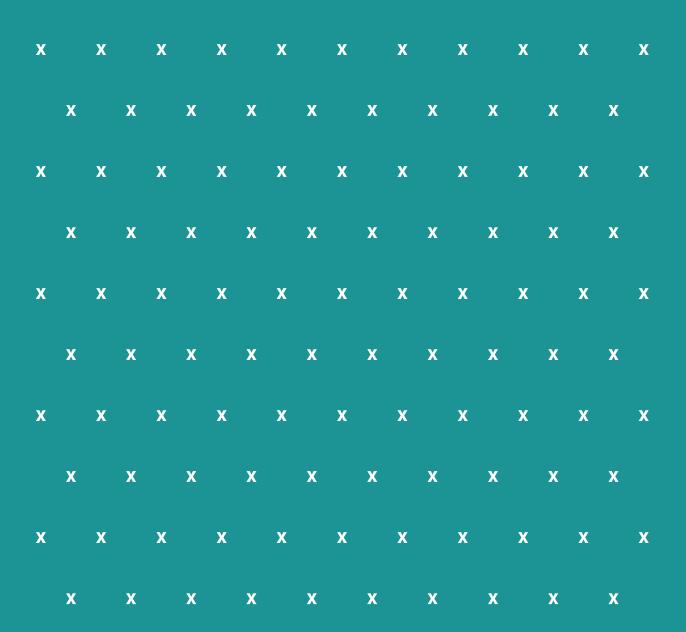
**Contenido descargable:** el contenido del curso y todo el material complementario está disponible para su descarga.



**Soporte técnico:** Contarás con el apoyo de un equipo de soporte informático para cualquier necesidad que te pueda surgir.



Tutorías telefónicas: podrás contactar con tu tutor telefónicamente.



## femxa

















